

Programme détaillé Application Spécialisée Vente Arc-en-Ciel



L'Application Spécialisée **Vente** Arc-en-Ciel apporte aux professionnels des Ressources Humaines, aux consultants et aux formateurs, une méthodologie et des outils permettant d'apporter une valeur ajoutée certaine dans un processus d'amélioration des performances commerciales.

Organisme : Arc-en-Ciel RH – Enregistrement n° 11 75 39777 75 auprès de la Préfecture d'Ile de France.

Durée : 3 heures

Lieu : Arc en Ciel RH – 19 rue Diderot – 92130 Issy les Moulineaux

Formateur : Alain DOLBEAU ou Patrice FABART

Objectif : Pouvoir mettre en application les concepts de la Méthode Arc-en-Ciel appliquée à la Vente

Pré requis : Etre certifié(e) à la Méthode des Couleurs Arc-en-Ciel.

Méthode pédagogique : interactive, favorisant l'apprentissage par une expérimentation directe.

Programme

- Reconnaître les couleurs d'un prospect-client.
- S'adapter à son interlocuteur.
- Utiliser les couleurs dans les phases de la vente.
- Vendre de façon appropriée en tenant compte de soi-même, d'autrui et de la situation du moment.
- Etre conscient des risques de son acte de vente : minimiser une des trois composantes : Cow-Boy, Charmeur, Confesseur, Savant.

Evaluation : la session se termine par un examen oral basé sur la compréhension générale de l'Application Vente.

Support pédagogique :

- 1 **manuel** de formation (classeur)
- 1 **CD** comprenant :
 - 📁 **Documents Formateur (.doc)**
 - Déroulé Vente (.doc)
 - Transparents Vente (.ppt)
 - 📁 **Documents Participant**
 - Manuel Vente participant (.ppt)
 - Manuel exercices Vente (.doc)
 - Test final couleurs et vente (.doc)
 - Fiche auto suivi entretien de vente (.doc)

Présence : une feuille de présence est signée quotidiennement.